

INFOITALIE

N°2 - 2020

Magazine trimestriel d'information - Driemaandelijks Tijdschrift - Chambre de Commerce Belgo-Italienne - Camera di Commercio Italo-Lussemburghese

DOSSIER

MASSIMO BOTTURA

TRUE ITALIAN TASTE

L'EMOTION DE LA CUISINE ITALIENNE

LUXEMBOURG

ATTIVITÀ DELLA CAMERA
DI COMMERCIO ITALO-LUSSEMBURGHESE

BELGIQUE

BRUXELLES, LUOGO IDEALE
PER LE AZIENDE TECNOLOGICHE

ATTIVITÀ ONLINE DELLA CAMERA DI COMMERCIO BELGO-ITALIANA

Per un continuo supporto virtuale alle imprese e ai professionisti

Durante l'emergenza causata dal Covid-19, la Camera di Commercio Belgo-Italiana ha continuato a supportare attivamente le imprese e i professionisti in Belgio o in Italia con un interesse economico verso il Belgio, organizzando diversi webinar gratuiti con esperti di fiscalità, marketing, contrattualistica e internazionalizzazione, su temi sia di attualità che più generici.

28 APRILE 2020

Le misure per le aziende e per i liberi professionisti in Belgio ai tempi del Covid-19

Webinar organizzato in collaborazione con lo Studio Contabile FIMACCOUNT, socio della CCBI, per illustrare le misure prese dal Governo belga a favore delle aziende e dei liberi professionisti per affrontare l'emergenza causata dal Covid-19.

19 MAGGIO 2020

Come avviare una società o un'attività indipendente in Belgio

Webinar organizzato in collaborazione con lo Studio Contabile FIMACCOUNT, socio della CCBI, e dedicato ai futuri imprenditori e professionisti in Belgio. Il Dott. Commercialista Diego Pazienza ha illustrato quali sono le tappe da seguire per avviare un'attività in Belgio nella forma di lavoratore autonomo e società, fornendo ai partecipanti consigli utili e pratici su come ottimizzare gli aspetti fiscali della propria attività. Durante il webinar, inoltre, la Camera di Commercio Belgo-Italiana ha spiegato quale supporto può dare agli imprenditori e professionisti che desiderano operare in Belgio.

29 MAGGIO 2020

I contratti alla prova del Covid-19

Webinar organizzato in collaborazione con lo Studio Legale DALDEWOLF e MERCANTI E ASSOCIATI STUDIO LEGALE E TRIBUTARIO, soci della CCBI, sulla contrattualistica ai tempi del Covid-19. L'Avvocato Dominique Bogaert, l'Avvocato Patrick Van Leynseele e l'Avvocato Anna Papacchini hanno illustrato e comparato la normativa belga e italiana in materia di impossibilità sopravvenuta ad adempiere gli obblighi, eccessiva onerosità della prestazione, forza maggiore. Hanno, inoltre, esaminato le clausole contrattuali che consentono di disciplinare preventivamente le conseguenze derivanti dal verificarsi di eventi imprevedibili nonché di risolvere in modo amichevole le liti che ne derivano.

4 GIUGNO 2020

What is Neuromarketing and how can it be applied to business?

Webinar organizzato in collaborazione con l'azienda di consulenza ICense, socio della CCBI, sul neuromarketing e la sua applicazione al business. I professori Davide Rigoni e Timothy Desmet hanno

spiegato cos'è il neuromarketing e l'importanza di conoscere il funzionamento del cervello del consumatore per un marketing efficace.

12 GIUGNO 2020

Situazione economica in Belgio e Lussemburgo e misure economiche d'interesse per le imprese residenti. Attività del Sistema-Paese durante l'emergenza Covid-19

Webinar organizzato dal Sistema Paese in Belgio e in Lussemburgo per presentare la situazione economica attuale nei due Paesi e le attività intraprese dai vari attori per contrastare l'emergenza causata dal Covid-19.

26 GIUGNO 2020

Neuropricing: supercharge your profit margin

Webinar organizzato in collaborazione con l'azienda di consulenza ICense, socio della CCBI, sulle strategie di pricing utili alla salute economica delle aziende. I professori Davide Rigoni e Timothy Desmet hanno presentato le strategie di pricing efficaci che permettono di incrementare il margine di profitto fino al 10-20%, dimostrando come il neuromarketing possa misurare il reale valore che il consumatore è disposto a pagare per un prodotto o servizio.

10 LUGLIO 2020

Bruxelles, luogo ideale per le aziende tecnologiche

Webinar organizzato in collaborazione con hub.brussels sulle ottime opportunità di investimento che la capitale d'Europa offre agli imprenditori stranieri, in particolare nel settore delle nuove tecnologie.

30 SETTEMBRE 2020

Le clausole abusive nei contratti B2B: la nuova legge belga del 4 aprile 2019 e un primo confronto con il diritto italiano

Webinar organizzato in collaborazione con lo Studio Legale DALDEWOLF e MERCANTI E ASSOCIATI STUDIO LEGALE E TRIBUTARIO, soci della CCBI, sulle clausole contrattuali abusive nei rapporti tra imprese. L'Avvocato Dominique Bogaert, l'Avvocato Anna Papacchini e l'Avvocato Cristina Biglia hanno esaminato le clausole contrattuali considerate abusive e le tutele che la nuova legge belga prevede nei rapporti tra imprese, fornendo un confronto con le disposizioni già vigenti nel diritto italiano.

CONTACT



GIULIA BRAVO

☎ 0032 2 205.17.97

business@ccitabel.com